

# Consultor Comercial

## **Regime OTE (contrato de trabalho + comissões)**

Estamos à procura de um(a) Consultor(a) Comercial altamente motivado(a) e orientado(a) para resultados para integrar a nossa equipa.

Esta é uma oportunidade incrível para quem deseja crescer em um ambiente dinâmico, com excelentes possibilidades de ganhos através do regime OTE (On Target Earnings).

Se tem habilidades em vendas e negociação e é apaixonado(a) por alcançar e superar metas, esta vaga é para si!

### **PRINCIPAIS RESPONSABILIDADES:**

- Prospectar e conquistar novos clientes, ampliando a carteira de negócios.
- Identificar as necessidades dos clientes e oferecer soluções personalizadas.
- "Gerir" o pipeline de vendas e garantir o fechamento de contratos.
- Estabelecer e manter relacionamentos duradouros com clientes.
- Alcançar e superar as metas definidas pela empresa.

### **REQUISITOS:**

- Experiência na área comercial será valorizada.
- Habilidade em negociação e gestão de objeções.
- Boa comunicação verbal e escrita.
- Proatividade, resiliência e foco em resultados.
- Familiaridade com ferramentas de CRM será um diferencial.

### **O QUE OFERECEMOS:**

- Regime OTE (On Target Earnings): remuneração baseada no desempenho, composta por um salário-base + comissões atrativas por metas atingidas.
- Possibilidade de crescimento e desenvolvimento de carreira.
- Ambiente de trabalho colaborativo e dinâmico.
- Formação e suporte contínuo.

“

*Faça parte da  
nossa equipa e  
conquiste o seu  
futuro com base  
no seu  
desempenho!*

## **Contactos**

Avenida Cmdt. Coutinho Lanhoso 653  
4480-662 Vila do Conde

T: 252 178 683 | M: 931 765 049  
E: geral@eximios.pt

recrutamento.eximios.pt

## **Como se Candidatar:**

Envie o seu **currículo atualizado** com fotografia para [geral@eximios.pt](mailto:geral@eximios.pt) com o assunto: *"Vaga – Consultor Comercial"* até 30 de Abril de 2025.

**Local de Trabalho:** Vila do Conde e Póvoa de Varzim.